

“水权”变“金泉”

农发行南平市分行与南平水务集团签订“取水贷”战略合作框架协议

本报讯 (记者 许斌 通讯员 许悦忻) 5月27日,农发行南平市分行与南平水务集团有限公司(简称南平水务集团)举办“取水贷”战略合作框架协议签订仪式。

不久前,农发行南平市分行成功获批全省首笔“取水贷”城乡供水工程贷款1.28亿元,用于福建省武夷新区供水系统二期工程(武夷新区水厂扩建及配套管线)项目建设,计划采用项目项下取水证质押担保,实现项目融资担保多元化。

据悉,农发行南平市分行与南平水务集团在中国人民银行南平市分行、南平市水利局关于《南平市取

水权抵押贷款指导意见(试行)》政策指导和业务支持下,强化银企合作共同探索南平市水资源价值实现路径,推动存量资源和资产价值盘活,实现生态与经济双赢格局。为进一步拓宽相关主体融资渠道和规范取水权抵押贷款管理,双方就深化“取水贷”战略合作达成协议,辖内南平市建阳区支行与武夷水务发展有限公司就武夷新区供水二期工程项目合作签订协议。

根据协议,双方将围绕深化“取水贷”业务合作,建立高层定期会晤、专人联络、联合调研等机制,充分利用

各自领域现有资源、产品和渠道优势,持续探索水利建设项目投融资合作,将先进技术和项目管理经验应用到合作项目中,推动水资源+多元业态取得更大实效,共同助推水生态产品转化为“水资产”,让“水权”变“金泉”。

下一步,农发行南平市分行将聚焦重点合作领域,充分发挥农业政策性金融优势,为南平水务集团在客户准入、产品价格、信贷规模、资源安排、金融创新、融资服务等方面积极给予支持,持续优化金融服务水平,做强“水利银行”品牌,为南平水利基础设施建设浇灌“金融活水”。

工行武夷山支行 帮助老年客群守好“钱袋子”

本报讯 (记者 许斌 通讯员 李薇) 为进一步提升适老化服务水平,日前,工行武夷山支行针对老年群体防范电信诈骗的相关案例和特点,积极组建宣传小分队,开展“远离金融消费风险,护航老年幸福生活”宣传活动,为老年客群实现安全、高效的金融服务。

在宣传活动期间,该行工作人员分别围绕“适老化金融服务”“普及金融知识”“防范养老诈骗提示”为重点,向社区周边老年客群分享一些实用的反诈防骗知识,帮助老年人守住“钱袋子”,尽享幸福晚年。通过现场情景模拟、案例再现等方式,提醒老年人要提

升防骗意识,谨慎对待资金,牢记“上天不会掉馅饼,只会有陷阱”的提示,在日常生活中不要贪图小便宜,避免成为“待宰羔羊”。

通过此次活,现场老年人表示学到了很多金融知识,有效提高保护个人信息意识,提升防诈骗能力,了解近期新型诈骗典型案例,牢记不轻易转账、不轻信他人、不贪小便宜。

下一步,工行武夷山支行将持续开展老年人金融知识宣传活动,提升客服经理积极主动服务意识,实现网点阵地全覆盖适老化金融服务,重视老年人合法权益,营造和谐稳定的金融环境。



1日,农行建瓯支行为行内的员工及员工孩子精心策划了端午小挂饰手作活动。活动不仅为孩子们准备了小蛋糕和零食,还为孩子们讲述端午节的起源、习俗等传统文化知识。大家一起制作小挂饰,在亲子互动中收获满满的幸福。(马子悦 摄)

守护“银发一族” 传递金融温情

工行浦城支行细致服务老年客群

本报讯 (记者 许斌 通讯员 金晓静) 3日,记者从工行浦城支行了解到,近年来,该行为更好地服务“银龄”客户,不断推出一系列暖心服务,旨在帮助老年人更好地适应现代金融环境,让他们在科技时代也能感受到来自金融行业的关怀与温暖。

不久前,一位头发花白的老大爷踉跄着走进了工行浦城支行大厅,手里紧紧攥着一个旧存折。“大爷,您今天想办什么业务呀?”该行工作人员迅速迎了上去,用潮金的笑容和亲切的活语化解了老人的不安。在得知老人想查看存折余额却看不清字后,工作人员耐心地

扶着老人坐下,一项一项地为他解释存折上的每一笔交易记录。

除了贴心的金融服务,该行还为老年客户开设了绿色通道。这条通道不仅缩短了老年人的等待时间,更体现了银行对老年群体的尊重与关怀。对于复杂的金融知识,工作人员用简单易懂的语言进行解释,让老年人在轻松愉快的氛围中掌握理财技巧。

此外,该行定期举办金融知识小讲座,专门邀请老年人参加。讲座内容既实用又有趣,工作人员通过生动的例子和浅显易懂的语言,向老年人普及金融知识,帮助他们树立正确的理财观念。



5月29日,农行南平建阳支行与建阳区总工会、建阳区税务局等单位一同开展“浓浓邻里情 颗颗粽子香”端午主题活动。(毛德清 摄)

数智川流 兴潮勇进

——数字中国建设路上的兴业成果

近期,第八届数字中国建设峰会在福州海峡国际会展中心举行。作为唯一一家总部位于福州的全国性股份制商业银行,兴业银行已参与七届成果展览会,数字化转型取得阶段性成效,正从“数字兴业”迈向“智慧兴业”。

在科技金融展区,一场裸眼3D视觉盛宴震撼呈现——半导体产业科技树巍然矗立,观众可沉浸式见证兴业银行以金融赋能科技创新,深度服务芯片设计、晶圆制造、封装测试三大领域头部企业,助力国产替代加速突围。

在绿色金融展区,观众纷纷点击“低碳向前冲”游戏,通过不同场景选择选项,完成碳排放计算。作为国内绿色金融的先行者,兴业银行服务绿色发展显成效,绿色融资达2.19万亿,绿色贷款余额9679亿元,位居股份制银行第一,践行“双碳”战略目标,为1.68万家企业和245.73万零售客户创建碳账户。

在普惠金融展区,“智慧市场”让人眼前一亮,从2022年试点上线以来,智慧市场系统服务范围已经从单一的农批市场延伸至建材、纺织等各类商品交易市场,服务全国近180家市场,服务商户超1.2万户,融资余额超220亿元。兴业银行还创新推出“研发贷”“兴速贷(优质科创企业专属)”等特色产品,围绕“商行+投行”为客户提供全生命周期金融服务,近三年普惠贷款增量超2550亿元,复合增长率达23%,累计服务客户近34万户,成为中小科技金融“领先者”、乡村振兴蓝海“领航者”、数字普惠创新“探索者”。

在养老金融展区,养老规划计算器可以根据你的养老需求,个性化生成养老规划建议书。兴业银行还将“安愉人生”养老金融服务的标杆网

点搬到了展区现场,让参观者身临其境体验适老化网点贴心之处。早在2012年,兴业银行就在业内率先推出养老金融综合服务方案“安愉人生”,并逐步构建涵盖“账户、策略、权益、网点、队伍、平台”的“6边形”零售客户服务体系。该行还在2024年发布《养老金融发展白皮书(2024)》,旨在通过研究赋能,助力我国金融机构做好养老金融大文章。截至2024年末,该行服务老年客户超2700万户,管理资产规模超1.87万亿元,服务养老产业客户逾4万户,融资余额超1000亿元。

在数字金融展区的触控屏上,参观者可以与理财经理数字人分身、AI职业经理互动交流。在应用成果方面,兴业银行利用AI+投研等技术提升市场洞察、预测和决策能力,借助AI圈客、AI外呼、AI+坐席等工具提升客户服务水平,运用AI+报告、AI+问答、AI+图谱提高内部运营效能。

在本次展会上,兴业银行还开设“服务新福建建设”展屏。牢记“根之所在”,服务八闽桑梓,兴业银行争当福建金融的主力军、排头兵,不断加大金融供给,各项贷款余额达1.54万亿元,践行社会责任,2024年捐款超3066万元,受益人数超350万人,获得首届“福建慈善奖”。此外,该行创新发扬“晋江经验”,服务民营经济贷款客户近7万户,贷款余额超3000亿元,并为170余户企企提供超146.23亿元授信服务,助力两岸融合发展。(兴业)



兴业证券 | 投资者教育基地

温兴词典之明辨是“非”

白富

大千世界系列

一起投资吧

杀猪盘

攻击技能: 打造“白富美”人设骗取信任,声称掌握投资平台漏洞,引诱对方转账,给点甜头促使加大投入。

伤害输出: 拉黑,携款逃跑。

化解招式: 对陌生人的嘘寒问暖保持谨慎,不轻信对方介绍的投资渠道。

免责声明: 本栏目仅供投资者教育目的,不构成任何投资建议

兴业证券投教基地 兴业证券古田投教基地 (联合出品)

兴业证券 | 投资者教育基地

-揭开金融的奥秘-

我的理财观: 理财非凿空,关键是什么?

第二期

投资理财与我们之间隔了什么?

缺乏投资意识

缺乏投资意识,即使一夜暴富,也很难保住财富。

/ 例 /

1998年,加拿大的杰拉德中了1000万美元的大奖。他一天之中给朋友们各买了一辆豪华轿车。仅仅7年,他就败光了所有钱,还因为忍受不了巨大落差而上吊自杀了。

有研究表明,美国彩票中奖者的破产率高达75%,每12个中奖者里就有9个人破产,大多数人会在5年内挥霍完所有钱,变得比原来更穷。

之所以发生这样的情形,实际上是因为人们缺乏投资意识。有投资意识的人会选择恰当时机,让钱生钱。

电影《地球上的星星》中有这样一句话:“我们中间一直都有那样的人,他们可以用不同的思维看世界,因为他们眼中的世界是另外一个样子,他们的想法不一样,而且并不是所有的人都能理解他们,他们被反对,但是他们中间出现了最后的赢家,于是惊艳了世界。”

我们如何让自己的人生更惊艳,不要让消费意识阻断了我们的投资意识,也不要因为自己缺乏投资意识而让“强者恒强,弱者越弱”的马太效应发生自己身上。

缺乏有效行动

现在是互联网时代,获取信息可以说空前容易,举手便可以通过手机、计算机获取有关投资理财的知识、理论和观点,可是真正实施投资理财的人却非常少。

/ 例 /

记得有个段子说,有个人每天向上帝祈祷:“请保佑我中500万吧,请保佑我中500万吧!”有一天上帝终于忍无可忍地说:“你自己总得先去买一张彩票吧!”这个案例说的就是缺乏行动,即使机会来敲门也不知道开门。

当然如果把买彩票当作理财投资,则犯了一个非常严重的认知错误。我们要认识到即使买再多的彩票,从概率上讲“中500万”的可能性也几乎为零。

现实当中很多人缺乏执行力,或者说知行不合一,之所以出现这类情况,可能原因是知道得不够深、不够透,或是学的知识不系统,还有就是不知道细节。都说没有执行力一切都是空谈,现实中,执行力不好不仅仅由于纪律性差,还有可能是自制力差的表现。投资理财说来是非常私人的事情,保证执行力背后的计划性非常重要,否则即使有投资意识,也可能让人陷入不切实际的误区。

经常会有这样一个假设:假如生活可以重来,我们会怎么做?我们真的一定会比现在做得更出色吗?如果你觉得会,那就从当下开始,从压岁钱的安排开始,迈出理财投资的第一步。

免责声明

本栏目仅以投资者教育为目的,不构成任何投资建议。本公司对这些信息的准确性和完整性不作任何保证,也不保证所包含的信息和建议不会发生任何变更。我们仅对公开资料中的内容做原文提取与版式整理,我们已力求内容的客观、公正,但文中的观点、结论和建议仅供参考,投资者据此做出的任何投资决策与本公司和作者无关。

兴业证券投教基地 兴业证券古田投教基地 联合出品

投教基地官微 兴业证券官微

