

全省首笔生物多样性绩效挂钩贷款落地

本报讯(许斌)生物多样性保护是生态文明建设的重要内容,也是推动可持续发展的重要支撑。创新发展金融支持生物多样性保护的多种手段,对于加快推进人与自然和谐共生的现代化,全面推进美丽中国建设有着重要意义。日前,在人民银行南平市分行的积极推动与指导下,兴业银行南平分行参照生物多样性金融标准,成功为南平市某创业投资有限公司授信1.6亿元,并首批发放贷款4600万元,专项用于支持南平现代林业科技特派员创新创业示范基地项目建设。该笔贷款为全省首笔生物多样性绩效挂钩贷款,具备极高的创新价值和实践潜力,标志着生物多样性金融在福建的探索取得新突破。

该项目致力于打造集林业科研、生态修复、林下经济及碳汇实践于一体的综合性平台,通过整合南平市丰富的森林资源、成熟的科技特派员服务体系与金融力量,推动“绿水青山”转化为“金山银山”。贷款创新采用贷款利率与“新增造林面积”等指标挂钩,将融资成本与“新增造林面积”等项目实际成效相挂钩,形成“保护越好、成本越低”的市场化激励机制,为生

态保护与产业发展融合提供了可复制、可推广的融资路径。

南平市是福建省重要生态屏障和绿色发展示范区,森林覆盖率持续居全省前列,生物多样性资源丰富,被誉为“地球同纬度自然生态和生物多样性最好的地区之一”。南平市已发现并保护了包括中华秋沙鸭、黄腹角雉、金斑喙凤蝶等在内的多种国家一级重点保护野生动物,以及修大戟等新物种。通过实施生物多样性保护项目和强化生态治理,南平的珍稀濒危物种种群数量正稳步增长。生物多样性金融试用以来,人民银行南平市分行主动走访金融机构,打通痛点难点,收集项目,形成对接清单,引导金融资源向生物多样性保护领域精准倾斜。这一系列措施为生物多样性金融试点工作的展开构建了良好的环境,为金融机构创新融资模式提供了坚实的基础,确保生物多样性金融政策在南平有效落地。

下一步,中国人民银行南平市分行将继续推广生物多样性金融标准,引导金融机构加大产品创新和信贷投放,推动金融支持手段与生物多样性保护深度融合,为构建人与自然和谐共生的现代化贡献更多金融力量。

农行南平分行:

金融赋能,助力巾帼创业

□刘木香 占晓璇



农行浦城支行客户经理来到企业了解黄粉虫养殖情况(占晓璇摄)

在浦城县的山坳里,清晨的薄雾尚未散去,石蛙的鸣叫声在山谷间回荡。“虫蛙司令”罗文花已经踩着露水钻进她的黄粉虫养殖基地,指导工人们将黄粉虫进行筛检、换盒、称重……这个曾在上海务工的农家女,如今已经成为带动百余名村民增收致富的“巾帼榜样”。而这场蜕变的背后,离不开金融活水的支持。

2018年,罗文花响应国家“大众创业、万众创新”的号召,带着多年的务工积蓄开启了返乡创业之路。

在养殖石蛙的姐姐引荐下,她开始接触到黄粉虫养殖项目。黄粉虫是石蛙的优质饲料,有广阔的市场前景。然而,创业的路远比想象的难。罗文花东拼西凑加上夫妻两年多打工的积蓄,才凑足400万元建起了标准化厂房,正式踏入特色养殖行业。

创业路上,罗文花凭借着敏锐的市场嗅觉和不服输的韧劲,养殖黄粉虫事业不断升级、不断突破。为破解冬季产品供应难题,她研发黄粉虫烤干深加工产品;为拓宽销路,她主动开拓花鸟市场渠道;为延伸产业链,她规划建设1万余平方米的石蛙养殖场,走“养殖+加工+多元销售”的发展模式。因出色的创业成果和对当地产业的带动作用,她先后当选北商会副会长、县女协副会长,荣获“三八红旗手”等多项荣誉,成为乡亲们眼中的“巾帼榜样”。

好不容易做起来的事业,就在事业扩张的关键期,资金周转却卡了壳。农行浦城支行在走访中了解到这一情况后,迅速为其办理了专门针对农户的信用贷款“惠农e贷”20万元。“从申请到放款没几天,手续简单、到账快,正好用在黄粉虫烘干设备采购和石蛙养殖场基建上,真是帮了大忙!”罗文花对这笔“及时雨”赞不绝口。

金融活水注入,事业愈发兴旺。如今,在罗文花的养殖场,石蛙池已经扩建到了一万多平方米,烘干车间的流水线每天能加工上百斤的黄粉虫。仓库门口的地图上有用红笔圈出的七个县市的花鸟市场,那是她这些年背着样品包,一家家跑出来的销路。

更让人暖心的是,罗文花不仅实现了个人的创业梦,还吸纳了周边百余名村民就业,用实际行动诠释了“巾帼不让须眉”的担当。其中,脱贫户李娟(化名)便是受益者之一,其丈夫身体不好,家里仅靠几亩水稻生活,现在每个月能从养殖场领到工资三千多元,还能兼顾到家里的孩子、老人,不仅顾家还能增收。在带动村民务工收入的同时,罗文花还会请村里的村民代种并统一收购养殖黄粉虫所需要的瓜果蔬菜等原材料,让乡亲们又多了一条增收的渠道。

山风穿过养殖场的钢架棚,一股温热微甜的麦糠气扑面而来。这香气里,有罗文花从务工者到“虫蛙司令”的蜕变,有李娟对美好生活的期盼,更有金融活水浸润乡土后,无数“巾帼微光”的璀璨绽放。

这样的“巾帼故事”在金融活水的支持下,还在闽北大地上不断上演。近年来,农行南平分行深耕“三农”,以“惠农e贷”“富民贷”等优质产品为农村创业者“输血、造血、活血”。至7月末,该行农户贷款余额61.8亿元,比年初增加6.28亿元。其中,为108位像罗文花这样的“巾帼创业者”提供8200万元的信贷支持,让更多的女性在乡村振兴的舞台上绽放光彩。

未来,农行南平分行将持续优化服务,让更多像罗文花这样的“巾帼创业者”沐浴金融春雨,让创业之花在乡村振兴的田野上开得更艳。

兴业银行:

持续支持科技创新企业发展

时代大潮奔涌向前,创新之翼翱翔长空。“十四五”期间,嫦娥六号“上九天揽月”,航母福建舰“下五洋捉鳖”,杭州“六小龙”掀起东方科技浪潮……

行进在科技强国建设的豪迈征途中,兴业银行发挥特色优势,奋力书写科技金融大文章:2021年末至2025年6月末,科技金融融资余额从2300余亿元增至11000余亿元,增幅超350%;科技金融客户从9万余户增至34万余户,增幅超250%。

战略引领 点燃科技金融新引擎

“十四五”以来,我国坚持创新在现代化建设全局中的核心地位,科技创新这一关键引擎,正以前所未有的力量引领新质生产力蓬勃发展。

早在2022年,兴业银行就敏锐把握大势,顺应“房地产—基建—金融”旧三角循环向“科技—产业—金融”新三角循环转变趋势,将科创金融作为重点布局的“五大新赛道”之首。2023年,中央金融工作会议召开后,兴业银行完成“科创金融”向“科技金融”的理念嬗变,正式迈入高标准建设阶段。2024年,进一步提出将科技金融打造成为“第四张名片”。今年,国家金融监督管理总局正式批复兴业银行筹建兴银金融资产投资有限公司,这是股份制银行拿下的首张AIC牌照,将极大增强兴业银行科技金融服务能力,更好促进科技创新和产业创新深度融合。

“十四五”以来,兴业银行持续提升科技金融战略高度,加强顶层设计,完善体制机制,优化服务体系……一步步搭建四梁八柱,夯实科技金融高质量发展底座。如今,兴业银行已形成“1+20+150”经营管理体系,即1个总行科技金融工作领导小组、20家深入科创高地的科技金融重点分行和150家扎根区域与行业的科技特色支行,在全国织就一张广泛的科技金融服务网。

在完善组织架构与网络布局的基础上,兴业银行进一步细化科技金融业务运营逻辑,继续强化“四化”建设,即客群运营专业化、生态建设标准化、营销工具体系化、风险机制差异化,为新质生产力发展注入兴业动能。

截至2025年6月末,兴业银行合作科技金融客户较上年末增长超6%;科技金融融资余额较上年末增长超14%;科技金融贷款余额位列股份制银行第1位,较上年末增长超14%。

体系变革 完善全生命周期专业服务

“我们一路走来,每一步都离不开资金的支持。”上海一家医疗科技企业正是兴业银行“技术流”授信评价体系的受益者。兴业银行上海分行通过“技术流”为企业提供了1000万元信贷资金,保障企业上万台智能超声设备按时生产。“‘技术流’授信评价体系就像金融领域的CT,能穿透企业财务数据表象,透视企业真实的技术含金量。”兴业银行上海分行相关人士形象地比喻道。

这种穿透式金融支持方式,正是兴业银行2022年聚焦科创企业规模小、资产轻、增信手段有限等痛点,创新推出的“技术流”授信评价体系。相较于传统以企业财务状况为依据的“资金流”评价体系,“技术流”评价体系着重考察企业“软实力”,推动科技创新在金融领域的信用化,为科创企业越过“死亡谷”、走向“爆发式增长”搭桥铺路。

从看过去看现状,到看未来看潜力,“技术流”评价体系不断迭代更新,已成为兴业银行服务科创企业、加快布局新赛道的重要利器。数据显示,截至今年6月末,兴业银行通过“技术流”已累计审批金额近5000亿元,投放金额超2000亿元。

在浙江台州湾,吉利以星空智联布局卫星网

络赛道,以造车的方式批量造卫星,从成立之初,兴业银行就与星空智联结下了深厚的情缘。该公司CFO坦言,“兴业银行积极主动上门服务,发现需求、解决需求。从企业角度来说,给我们节约了大量时间和人力成本。”

兴业银行的及时到位服务,源于近年来不断打磨完善的科技企业全生命周期服务体系,该行针对科创企业不同生命周期差异化金融服务需求,提供“线上+线下”“商行+投行”“金融+非金融”一体化服务方案。

据介绍,当科创企业还是一株小苗时,兴业银行以面向企业的股权、债权、担保等多层次风险分担融资服务,和面向企业人才的高科技人才创业贷款、兴速贷(保证增信专属)等专属信贷产品,全力呵护小苗扎根沃土;当科技企业快速成长时,工业厂房贷款、项目贷款、票证函、供应链融资等一系列产品全力以赴,为小苗长成大树输送充足养分。而当企业进入成熟期,兴业银行还准备了并购贷款、银团贷款、债券发行等融资服务,为企业从金字塔“腰部”向“塔尖”晋级蓄力。当企业已经上市或正冲刺上市时,兴业银行将充分发挥集团牌照优势,提供股票质押、可转债融资、定增融资、战略配售、股权激励等综合金融服务方案,推动企业攀登下一个产业高峰。

开放共建 打造五链融合生态圈

从科技公司的代码语言到生物医药的基因编辑,从新能源汽车的电池研发到新材料企业的纳米研究,科技创新的海洋浩瀚无边。“十四五”以来,兴业银行延伸科技金融服务链条,不断从网点走向实验室,从楼宇走向生产线,推动“产学研用金”深度融合,持续完善科技金融六大支撑体系——生态伙伴、专业研究、产品服务、风险管理、考核评价与科技支持。

其中“生态伙伴”被置于首位。围绕“政策链、创新链、资本链、产业链、人才链”五链融合,兴业银行积极打造“科技金融生态圈”,目前已链接超3万个合作伙伴,涵盖政府、高校、园区、投资机构、律所及各类服务机构。报告期内,“与兴同行”专项生态链活动持续深化,强化与政府部门、科研机构、交易所和股权投资机构等的合作,逐步树立起科技金融生态服务品牌。2024年6月,兴业银行深圳分行成功入选《广东省科技金融典型案例》,成为“与兴同行·科技金融生态伙伴体系”的区域实践标杆。

我国幅员辽阔,每个地方资源禀赋、产业基础、创新能力等因素各有不同,服务科技创新必须因地制宜、因行施策。兴业银行将“区域+行业”经营作为科技金融的重要发展策略,发挥研究优势,整合行内外力量建立“行业专家库”,强化业研融合,研究先行,将金融科技的触角伸向产业前沿。

近年来,量子科技产业化迎来“加速跑”,依托中国科学技术大学等顶尖科研机构,安徽在国家量子科技布局中占据核心地位。兴业银行合肥分行主动组建专业研究团队,通过走访量子领军企业、中国科技大学量子研究团队和政府相关部门等深入调研安徽省量子产业。经过专业“充电”后,兴业银行合肥分行金融服务能力得到了企业认可。目前,合肥分行已实现当地量子科技产业领军企业合作全覆盖,树立了兴业银行前瞻性、专业性服务未来产业的良好口碑。

目前这一套研究赋能、“区域+行业”经营体系正成为兴业银行锻造科技金融“第四张名片”的底气。在日新月异的技术大潮中,兴业银行加速推出“区域+行业”研究成果,推动差异化政策和专属合作模式落地,组建“行业研究员+产品经理+风险经理+客户经理”作战团队,为不同地区、不同行业提供差异化、定制化金融服务。

(兴业)

兴业银行信用卡与美团企业版“强强联手”共创“金融+生活”开放生态

日前,兴业银行信用卡中心与美团企业版在上海签署战略合作协议,共同打造“金融+生活”开放生态。

根据协议,双方将基于开放共享、互利共赢的原则,在生态场景建设、用户服务、数智化运营等方面开展深度合作,支持用户在兴业生活App上尽享来自美团的餐饮外卖、到店团购、旅游出行、休闲娱乐等线上线下多元化场景服务,让用户获得便捷、高效的全渠道消费体验。

美团是目前国内领先的生活服务电子商务平

台,以“帮大家吃得更好,生活更好”为使命,旗下拥有美团App和大众点评App等平台,业务涵盖餐饮外卖、到店酒旅、美团团购、美团买菜等多种形态。

兴业生活App是兴业银行零售金融生活服务平台,此次与美团企业版合作是兴业银行信用卡“场景化、生态化”战略落地的重要举措,双方将携手推动海量优质商户与消费场景的全面对接,共建特惠商户新生态、共创场景发卡新模式,为客户创造更佳的价值体验。

(兴业)

ADBC 中国农业发展银行 南平分行

ICBC 中国工商银行 南平分行

中国农业银行
AGRICULTURAL BANK OF CHINA
南平分行

中国银行 南平分行
BANK OF CHINA NANPING BRANCH

中国建设银行
China Construction Bank
南平分行

中国邮政储蓄银行 南平分行
POSTAL SAVINGS BANK OF CHINA NANPING BRANCH

兴业银行
INDUSTRIAL BANK CO.,LTD.
南平分行

南平 农信联社
农商银行
福建农信