(6) 兴业证券 | ★ 投资者教育基地

责任校对:徐 东

电话:8820675 责任编辑:许 斌

CAI FU ZHOU KAN

共谋合作新篇章 政银企协同聚力

建行南平分行举办"扬帆出海•金融护航"外汇政策宣讲活动

本报讯(记者许斌通讯员程强林富强)日前,由南 平市银行外汇与跨境人民币展业自律机制主办、中国建 设银行南平分行承办的"扬帆出海·金融护航"诚信兴商 月外汇政策宣讲活动在邵武市举办。

本次活动旨在深入贯彻落实国家稳外贸政策部署, 助力外贸企业提升风险应对能力、增强发展信心,活动现 场汇聚了外汇局、人民银行等监管机构及25家重点外贸 企业代表,政银企三方齐聚一堂,共商发展良策,共谋合 作新篇章。

当前,国际经贸环境复杂多变,汇率波动加剧、跨境 结算成本上升等问题成为外贸企业普遍关注的焦点。针 对企业实际需求,本次活动聚焦汇率波动、跨境结算等核 心关切,通过权威政策解读、实务案例分享和现场互动交 流,为企业提供精准、实用的金融支持方案。

活动现场,外汇局专家围绕汇率风险中性管理策略, 深入浅出地讲解了企业如何科学运用金融工具规避汇率 波动风险,引导企业树立"风险中性"财务观念,避免盲目 投机,提升稳健经营能力。人民银行专家则重点解读了 最新跨境人民币业务便利化政策,强调"合规交易享受便 利"的政策导向,鼓励企业用好用足政策红利,提升跨境 资金使用效率。建行福建省分行国际业务部与金融市场 部专家结合企业实际场景,现场推介了涵盖汇率避险、贸 易融资等"一站式"综合金融服务方案,充分展现建行在 跨境金融领域的专业能力与创新优势。建行南平分行相 关负责人表示,作为国有大行,始终坚持以服务实体经济 为根本,持续深化政银企协同机制,通过常态化政策宣 导、定制化产品设计、便捷化服务流程,切实为外贸企业 "走出去"保驾护航。

活动现场气氛热烈,企业代表踊跃提问、积极互动。 多位企业负责人表示,此次宣讲既有政策高度,又具实操 深度,内容"接地气、解难题、能落地",在当前复杂形势下 为企业稳外贸、拓市场注入了信心与动力。

未来,建行南平分行将继续发挥金融"主力军"作用, 不断创新服务模式、优化服务体验,携手监管机构与广大 企业,共同构建开放、协同、共赢的跨境金融服务生态,为 南平市外贸高质量发展贡献更大力量。

景剧的形式,生动再现了"虚假社保"和"高收益理财"等 常见骗局。"记住这三不原则:不轻信、不泄露、不转账。" 小王向在场的老人们反复强调。

厦门银行南平分行还通过发放防骗手册、新媒体推 送等多种方式,将防骗知识送到老年人身边。同时,在柜 面严格执行异常交易核查制度,及时劝阻风险交易,守护 好老年人的"养老钱袋子"。

多措并举显关怀

目前"银龄兴趣班"已成为各厦门银行南平分行以及各 支行每月开展的活动。书法、绘画、养生课程轮番上阵,老人 们在这里不仅学到新知识,还结识了志同道合的朋友。

除此之外,对于行动不便的老人,网点还提供上门服 务,从开卡到挂失,从理财咨询到生活建议,真正实现了 "服务到家,关怀零距离"

"我们希望通过这些举措,让老年人不仅能享受到安 全便捷的金融服务,更能感受到社会的关怀与温暖。"厦 门银行南平分行养老金融工作负责人表示。

从网点的适老细节到产品的精准匹配,从防骗宣教 到生活关怀,厦门银行南平分行正用实际行动诠释着"以 客户为中心"的服务理念。在这条守护银发幸福的道路 上,厦门银行南平分行将继续创新探索,用心守护好银发 群体的幸福晚年。 ⊙黄靓 吴赟圻 黄诗文

厦门银行南平分行

用心守护"银发族"幸福晚年

9日,记者从厦门银行南平分行了解到,近期,该行 以"场景化适老、差异化产品、生态化服务"为核心,打造 覆盖"资金安全、财富增值、风险防范、生活关怀"的全周 期服务体系,全方位守护老年人的幸福晚年。这一创新 实践,让养老金融从"基础保障"升级为"品质生活的守 护者"。

细微之处周到服务

走进厦门银行南平分行的养老金融特色支行,首先 映人眼帘的是宽敞明亮的无障碍通道,显眼处设置了"便 民服务区",柜内整齐摆放着多度数老花镜和急救包。年 过七旬的李阿姨正坐在"爱心专座"上,在支行客户经理 小张的耐心指导下,熟练操作着手机银行的"长辈模式"。

"以前总觉得手机银行复杂,现在有了这个模式,字 体大、操作简单,还有人手把手教,我也能自己转账了。 李阿姨笑着说。

文温度。

近日,邮储银行南平市人民路支行

完成了一场特殊的"服务接力",成功为 远在厦门的客户张先生办妥已故父亲 账户内100克黄金的继承手续。这场

跨越多重壁垒的业务办理,不仅彰显了

邮储银行"以客户为中心"的服务初心, 更用专业与温情诠释了金融服务的人

多重障碍影响办理

内有100克黄金需办理继承取出,但过 程中遇到多重困难。比如密码缺失导

致账户查询受阻;贵金属赎回涉及权限 问题,银行网点无直接操作权限;遗产

继承公证手续繁杂,涉及多项法律程序

和材料审核。张先生居住在厦门,往返

南平办理相关事宜耗时费力,诸多不

接待张先生的柜员陈颖,在耐心倾听中

捕捉到了这笔业务背后的家庭分量。 她深知,这不仅是一份金融资产的交

接,更承载着一个家庭的情感记忆,必

须在严守合规底线的前提下,找到破解

多环节联动推进业务

平市人民路支行迅速启动联动机制,一

场从网点到总行的"黄金接力"正式展

开。最终经过客户申请,邮储银行总行

面对罕见的业务场景,邮储银行南

来到邮储银行南平市人民路支行,

便,让他愁眉不展。

张先生的父亲去世后,其活期存折

厦门银行南平分行还特别编制了《给爸妈的金融服 务小画册》,用通俗易懂的语言和生动的插图,帮助老年 客户适应数字化,告别"数字恐惧"。

量身定制金融产品

针对老年人对风险的谨慎态度,该行推出了50岁以上 专属定期存款产品:3年期年利率1.80%,1万元起存,让养 老资金稳健增值。"我和老伴都60多岁了,不追求高收益, 只求稳定安全。"正在办理业务的王先生说,"这个产品很 适合我们,既能保本,又能为退休生活增添一份保障。'

此外,该行还提供具备传承功能的终身寿险产品,支 持指定受益人,帮助客户实现财富的有序传承。

守护老年人钱袋子

在南平一处社区活动室,一场别开生面的"银龄守 护·安心养老"讲座正在进行。该行工作人员小王通过情

跨界融合新模式

中国农业银行南半分行举办"漫步八闽 消保问行" 金融知识 City•Walk 王题洁动

本报讯 (记者 许斌 通讯员 周振强 文/摄)秋高 气爽,漫步行远。近日,中国农业银行南平分行与南 平市文旅局携手,在风景如画的崇阳溪漫游道成功 举办了"漫步八闽 消保同行"金融知识City·Walk主 题活动。本次活动旨在探索"金融+消保+文旅"的 跨界融合新模式,将金融消费者权益保护教育嵌入

活动面向分行全体员工及特邀嘉宾,路线自历 史文化底蕴深厚的闽越王城启程,至经一路出口止, 全程约5.3公里。沿途不仅设置了丰富的打卡点,还 精心布置了系列金融消保宣传道旗,营造出寓教于 乐的浓厚氛围。

此次活动通过在City·Walk漫行途中融入反诈 防骗、数字金融安全、理性维权等基础金融知识,并 设立兼具趣味性与教育意义的互动关卡,使每一位 参与者在轻松漫步间,深度感受清新福建的独特文 化魅力与自然风光,同时于互动体验中有效掌握了 实用的金融知识,提升了风险防范意识和能力。

本次活动的成功举办,是中国农业银行南平 分行积极践行社会责任、创新金融消保宣传形式 的一次重要实践。它不仅丰富了员工的业余文化 生活,更通过跨界合作扩大了金融教育的覆盖面 和影响力,为构建和谐健康的金融环境贡献了积 极力量。

工行南平分行

面对面宣传消保知识

*

本报讯(记者许斌通讯员江楠)日前,为持续 深化公众金融风险防范意识,工行南平分行组织辖 区内多家支行、网点在2025年金融教育宣传周期 间,通过"集市课堂""摊位宣讲"等创新形式,开展 "消保菜市场,护住幸福家"活动,向消费者普及金融 安全知识,将金融风险防范知识融入百姓生活场景。

该行工作人员在集市人流密集处设立流动课堂 "消保知识宣传摊",携带折页对每个摊位的消费者 进行消保知识宣传,以"面对面"的方式向其普及消 费者权益保护类知识,让摊位变"讲台"。

该行工作人员"创意性"开展消保知识"大讲堂"活 动,向百姓宣传普及消费者权益保护政策、制度,并通 过趣味故事、案例实讲等多种方式,帮助百姓掌握所需 基本知识、投诉维权须知以及常见产品和服务风险等 内容,有效提升百姓的金融知识储备和风险防范意识。

在宣传期间,该行工作人员倾听客户诉求、了解 客户实际,主动帮助客户进行答疑解惑,并就该行的 金融服务、产品进行宣传,既通过实际行动满足客户 的金融需求,也进一步塑造工行服务形象,让"服务" 变得更加具象化。

厦 門 國 際 銀 行

XIAMEN INTERNATIONAL BANK

闽西是红色金融的发祥地 ///// 揭开金融的奥秘 闽西苏区红色金融是中国共产党领导下的 对金融事业的早期实践,不论从闽西苏区 各地农村信用合作社及工农银行的设立, 还是从苏维埃国家银行的发展脉络来看, 闽西红色金融的经营宗旨、管理制度、组 织原则和发展方向,都充分说明闽西不仅 是红色金融的发祥地,还是共和国金融的 发源地。 土地革命时期的流通券和股票 蛟洋农民银行成立后,随即发行流通券 4000元,面值有1元和1角两种,主要在上 杭的蛟洋,龙岩的大池、小池,以及连城 的庙前一带流通。 在初创时期,信用合作社的资金部分由政 府拨给,部分由群众集股。 股金每股为大洋1~5元,社员以家为单 位,1户1社员入股。信用合作社社员不仅 是股东,而且是该社的直接消费者。此 外,部分合作社还发行了各种债券。 闽西工农银行在成立之初,开办本金为20 万元,分20万股,每股为1元,发动群众 和合作社、粮食调剂局踊跃购买股票,闽 西区域内出现一股购买股票的热潮。在经 营核算方面,苏维埃政府规定经营利润按 提留公积金20%、员工奖励20%、股东红 利60%进行分配。资本金按库存现金 会保障7%、投入闽西苏 维埃政府10%、投入各 种合作社25%、投入苏 维埃商店和土地生产 15%分配。

免责声明

本栏目仅以投资者教育为目的,不构成任何投资建 议。本公司对这些信息的准确性和完整性不作任何 保证,也不保证所包含的信息和建议不会发生任何 变更。我们仅对公开资料中的内容做原文提取与版 式整理,我们已力求内容的客观、公正,但文中的 观点、结论和建议仅供参考,投资者据此做出的任 何投资决策与本公司和作者无关。

兴业证券投教基地 兴业证券古田投教基地 联合出品

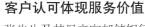






兴业证券官微

南平分行



将100克代理金以实时报价进行强制平仓操作,为业务推进扫

是新探索,而客户在异地更是增加了办理难度。陈颖主动扛起责

任,考虑到张先生在厦门往返不便,她逐一向行内各部门咨询,梳

理出清晰的资料清单与办理路径,以此减少客户往返次数,还陪

同张先生到公证处沟通公证书内容,协助其备齐资料。网点负责

人应建梅则每日通过微信向张先生同步业务进展,用及时的信息

传递缓解客户的等待焦虑。业务办理当日,网点安排独立贵宾

室,让这场承载着家庭情感的交接,在私密与尊重中完成。

作为福建邮储银行首例贵金属继承业务,流程中的每一步都

清了关键障碍。

一个多月后,张先生及其母亲向邮储银行南平市人民路支 行赠送内容为"业务精湛高效,服务热忱暖心"的锦旗。张先生 的母亲表示,该笔黄金是其丈夫攒了三年的金婚礼物,对家庭意 义重大,对银行的服务表示感谢。

此次特殊黄金继承业务的成功办理,践行了邮储银行南平 市分行对客户的承诺,通过跨部门协作和人性化举措,切实为客 户解决实际问题。在金融服务的赛道上,邮储银行南平市分行 始终以专业为笔、以温情为墨,书写着与客户共赴美好生活的暖 心篇章。













专业·价值

福建海峡银行

专业 让生活更简单