贴息政策落地

手续进行申请。

邮箱:mbrbcfzk@163.com

经济部 电话:8820675 责任编辑:许 斌 责任校对:杨 婕

精准滴灌惠民生

邮储银行南平市分行扎实推进消费

本报讯(记者许斌)5日,记者从邮储银行南平市分行了解到,自消费贴息政策实施以来,该行以"惠民、利民、便民"为导

向,通过精准宣传、专业指导、高效审批,让政策红利直达民生消

费场景,为市民装修、家电购置、生活改善等需求注入金融活水。

政策直达装修场景

解市民"安居"之忧

在手机银行系统里勾选贴息协议,再上传购买凭证,申请流程特

别方便,不用跑网点,帮我省了不少心。"近日,刚刚申请了贷款贴息的季女士介绍,目前她的贴息申请已进入审批环节,"政策

行建阳区支行申请了个人信用消费贷,审批获得14.4万元额

度。上个月,她根据装修进度支用1.05万元,其中9269元用于

购买装修木地板。在准备支用贷款时,季女士通过新闻报道及

银行工作人员讲解,了解到针对消费贷款推出的贴息政策 ——

只要贷款用于合规消费领域,即可享受贴息优惠,当即按照相关

精准服务多元需求

助市民"品质"生活

转发的政策信息,得知消费贷款贴息及利率优惠政策后,第一时

(单利)的优惠券。"邱女士说,自己正计划更新家中电器改善生

活,这一政策正好契合需求。上个月底,她顺利申请支用 1.8 万元贷款用于购置电器,"不仅拿到了优惠利率,还能享受贴息,相

多维发力促落地

让红利"看得见、摸得着"

平市分行构建了"线上+线下"立体化宣传矩阵。线上通过短

信提醒、朋友圈定向宣传等方式,将政策内容、申请条件、操作流程清晰传递给客户;线下依托网点阵地,由客户经理主动向有消

费贷款需求的客户讲解政策,同时针对存量客户开展"一对一"

新,持续加大政策宣传力度,优化服务流程,让消费贴息等惠民

政策更精准、更高效地对接市民需求,提振消费信心、助力民生

为确保消费贴息政策精准触达有需要的市民,邮储银行南

接下来,邮储银行南平市分行将继续深化消费金融服务创

"客户经理特别耐心,把政策细节讲得很清楚——支用贷款用于家用汽车、家居家装、电子产品、健康医疗等8大类日常消费领域,最高能享3000元贴息,还能申请最低3%年化利率

间联系了自己的信贷管户客户经理。

当于双重省钱,邮储银行的服务太贴心了!"

精准告知,确保"政策不遗漏、服务不缺位"。

改善。

实实在在帮我们减轻负担,感觉装修这件事更踏实了

"工作人员详细告诉了我贴息申请的步骤,支用的时候直接

家在建阳的季女士因新房装修有资金需求,于是在邮储银

CAI FU ZHOU KAN

农行建瓯支行为当地锥栗产业持续提供金融支持——

助力小锥栗变身"致富果"

□记者 许斌 通讯员 马子悦



农业银行建瓯支行的客户经理到锥栗山上实地考察(马子悦摄)

秋冬时节,在建瓯市水源乡的山头上,农户们穿梭在林间,脸上洋溢着丰收的喜悦,一幅生动的乡村丰收画卷正徐徐展开。而在这背后,农行建瓯支行提供的金融支持,为锥栗产业发展注入了强劲动力,助力农户实现增收致富。

水源乡拥有独特的自然条件,土 壤肥沃、气候适宜,非常适合锥栗生 长,所产锥栗个头硕大、果肉鲜嫩,深 受市场欢迎。

近年来,随着市场需求的不断增长,当地农户吴高鹏想扩大种植规模,然而,资金短缺却成为一大难题。农行建瓯支行在了解到这一情况后,主动作为,深入田间地头和客户家中,了解客户的资金需求和生产经营状况,为其发放"惠农 e 贷"50万元,有效解决他的燃眉之急。

"以前想扩大种植规模,但是苦于没有资金,多亏了农行的贷款,让我有了发展的底气。现在,我的锥栗种植面积从原来的90亩扩大到了270亩,产量和收入都翻了一番,还成立了自己的农产品经营部。"建瓯

市水源乡高鹏农产品经营部负责人吴高鹏感激地说。

在农行建瓯支行的金融助力下,农户的锥栗产业规模不断扩大。如今,当地锥栗种植面积已达到12.8万亩,年产量达8000吨以上,年产值达1.5亿元,成为了当地乡村振兴的支柱产业。许多农户通过种植锥栗实现了增收致富,生活水平得到了显著提高,小小的锥栗成了村民致富路上的"致富果"。

截至2025年9月末,农行建瓯支行已累计服务农户9364户,提供超过14亿元的授信支持,信贷足迹遍及全市218个行政村,覆盖率达100%,实现区域内茶、莲子、锥栗等特色、优势产业应纳尽纳。

未来,农行建瓯支行将继续加大对"三农"领域的支持力度,不断创新金融服务模式,为乡村振兴注入更多金融"活水",助力更多像锥栗产业这样的特色农业产业发展壮大,让广大农民共享金融改革发展成果,为实现农业强、农村美、农民富的目标贡献农行力量。

同样享受到政策便利的还有邱女士。邱女士在邮储银行南平市分行办理了优享贷,9月初,她通过银行短信通知及朋友圈 **建阪农商银行**:

银企互聘搭桥梁

本报讯(林茜雯江超文/摄)近日,建瓯市房道镇第二届茗战赛在青山绿水间精彩开赛。活动现场茶香袅袅,人流如织,茶农、茶企与爱茶人士齐聚一堂,共品醇香。

在这场独属于房道高山茶的文化盛会中,有一抹"农信红"格外亮眼。作为扎根地方的金融主力军,建瓯农商银行始终坚守服务"三农"、支持小微的初心,不仅作为本次茗战赛的协办单位深度参与赛事筹备,更在活动现场设立金融服务咨询点,为茶农茶企提供"一对一"专属咨询。建瓯农商银行房道支行的金融助理热情解答群众有关贷款、结算、理财等业务咨询,用"贴身"且专业的服务让浓郁茶香中多了一缕"金融温度"

"这样的服务太接地气了!"一位茶农由衷感慨, "以前总觉得银行离我们很远,现在你们主动来到身 边,帮我们解决资金难题,真的很暖心!"

活动期间,建瓯农商银行房道支行工作人员与当地茶业协会会长互聘为"茶产业金融顾问",旨在以

贴身服务助振兴

"双向互聘"建立起银行与茶产业协会常态化的沟通桥梁,为茶农茶企提供更精准高效的金融服务与定制化融资方案,共同推动茶产业提质增效,助力茶农增收致富。

今年以来,建瓯农商银行紧扣农业产业发展方向,将金融服务深度融入房道镇茶产业的全链条,通过积极走访茶农茶企、专业合作社等茶产业经营主体,对接茶业协会,大力推广"福茶贷"授信产品,重点加强对茶产业链在茶叶种植、加工、包装、销售等方面上的支持力度。

截至2025年9月末,建瓯农商银行在房道镇投放 涉茶产业贷款余额已超600万元,用金融"活水"精准 滴灌茶企,浸润茶园。

乡村振兴,产业是基石,富民是核心。茗战赛虽已落下帷幕,但建瓯农商银行对茶产业的支持从未停歇。

未来,建瓯农商银行将不断创新涉茶专属信贷产品和服务,进一步提升茶产业融资便利性和可得性, 为乡村振兴贡献更大力量。



建瓯农商银行金融助理向居民宣导金融知识

D金融 数 缩 原

首次实施中期分红

兴业银行前三季度净利润保持正增长

10月30日晚间,兴业银行发布2025年 三季度业绩报告。报告显示,前三季度兴业 银行继续锚定价值银行建设目标,持续提升 "战略执行、客户服务、投资交易、全面风控、 管理推动"五大能力,经营业绩稳中有进,彰 显高质量发展韧性。

截至9月末,兴业银行总资产达10.67万亿元,较上年末增长1.57%;实现营业收入1612.34亿元,降幅较半年度收窄0.47个百分点;实现净利润630.83亿元,同比增长0.12%;风险边际改善,不良贷款率1.08%,与6月末持平,关注类贷款率1.67%,较上年末下降0.04个百分点;拨备覆盖率227.81%,保持充足水平。

资产负债结构持续优化 营收降幅收窄、净利润同比正增长

前三季度,兴业银行坚持资产"优结构"、负债"降成本"导向,持续优化资产负债结构,存、贷款在总负债、总资产中占比较年初分别提升2.17个百分点、1.53个百分点。

资产端,更加聚焦服务实体经济,积极挖掘并满足有效融资需求。截至三季度末,贷款余额5.99万亿元,较上年末增长4.42%,重点投向金融"五篇大文章"、高端制造业领域,绿色贷款、科技贷款、制造业中长期贷款分别较上年末增长18.64%、17.70%、13.82%,均高于贷款整体增速。

负债端,持续夯实客户基础,实现规模合理增长与成本逐步下降。截至三季度末,存款余额5.83万亿元,较上年末增长5.47%,其

中零售存款余额达1.76万亿元,位居股份制银行前列,较年初增长1935亿元。存款付息率1.71%,同比下降32个基点,较半年末下降5个基点。

资产负债结构的优化得益于兴业银行客户服务能力的提升。前三季度,该行企金客户163.58万户,较上年末增长6.53%,潜力及以上客户、价值客户分别增长8.21%、9.66%;零售客户1.14亿户,较上年末增长3.40%,双金客户(包括白金、黑金客户)、私行客户分别增长10.49%、11.39%。

随着客户基础夯实与结构优化,兴业银行有效缓解息差收窄对利息净收入的影响,前三季度利息净收入1109.59亿元,同比下降0.56%,降幅较上半年收窄0.96个百分点。与此同时,资本市场活跃度提升,兴业银行"大投行、大财富、大资管"体系建设成效显现,带动手续费及佣金净收入同比增长3.79%至200.81亿元,增幅较半年度扩大1.20个百分点。

三大领域风险收敛 风险集中暴露高峰期已过

从三季报来看,兴业银行新发生不良资产规模及不良生成率实现"双降",房地产、地方政府融资平台、信用卡三大领域从风险高发转向收敛,风险集中暴露高峰期已经过去。

截至三季度末,该行不良贷款率1.08%, 与6月末持平;关注类贷款率1.67%,较上年 末下降0.04个百分点。计提资产减值损失 423.13亿元,同比下降11.30%;拨备覆盖率 227.81%,保持充足水平。

具体来看,前三季度,对公房地产业务新发生不良较上年同期减少53%,信用卡领域新发生不良同比下降10.58%,地方政府融资平台领域无新发生不良。同时,零贷受国内外宏观经济环境以及部分客户收入下降影响,资产质量依然承压,但整体资产质量仍保持在同业较优水平。

为更好适应外部经营新环境、新形势,今年7月兴业银行正式启动风险管理体制机制改革,优化完善风险管理架构,整合设置专业化管理部门,由风险内嵌机制转变为风险派驻机制,系统梳理了各类别风险管理边界及投融资作业流程,有效提升风险管理独立性、全面性和专业性,同时,构建与集团风险偏好适配的管控体系,深入推动风险与业务的融合,落实落细"区域+行业"策略,风险赋能进一步增强

加速构建智慧兴业 持续擦亮"三张名片",打造新名片

面对愈演愈烈的数字化浪潮,兴业银行将智能化转型作为数字化转型下半场,部署推动"人工智能+"行动,深入推进"数据要素×",全面打响"体验之战、敏捷之战、智能之战"三大战役,加快从"数字兴业"迈向"智慧兴业"。截至三季度末,手机银行月活用户数2473.20万户,同比增长10.41%;以"AI人人可用、人人都用AI"为目标,初步建成"6+X"AI能力体系。

经营特色鲜明是兴业银行价值银行建设

的重要特征之一。前三季度,兴业银行绿色银行、财富银行、投资银行"三张名片"持续擦亮,绿色贷款余额突破1.1万亿元,继续保持股份行第一。"大投行、大资管、大财富"加快融合发展,投行方面,非金融企业债务融资工具承销规模6346亿元,保持全市场第二,并购贷款余额3067.51亿元、境外债承销规模51亿美元,均位列股份行第一。资管方面,9月末,集团五家资管子公司资管规模合计3.51万亿元,较年初增长20.62%。其中,兴银理财管理规模2.38万亿元,保持全市场第二。财富方面,零售财富AUM3.95万亿元,较年初增长11.48%,企金财富AUM4131.46亿元,较年初增长9.25%。

与此同时,兴业银行积极服务高水平科技自立自强,牢牢把握新质生产力发展机遇,立足自身优势做强科技金融,持续推动"绿色+科技""投行+科技"等业务协同融合,加快打造"第四张名片"。截至9月末,科技金融贷款余额1.13万亿元,较年初增长17.70%。

眼下,注册资本100亿元的兴银金融资产投资有限公司筹备工作正在紧锣密鼓进行中,将进一步巩固提升兴业银行"商行+投行"优势,加快打造科技金融新名片,助力培育发展新质生产力。

首次实施中期分红 估值修复趋势明确,投资价值持续凸显

在三季报发布的同日,兴业银行公告称, 经董事会审议通过,计划实施2025年中期分 红,这是兴业银行首次实施中期分红。

据介绍,自2007上市以来,兴业银行已累计分红2161亿元,是普通股融资的2.3倍,并且连续十五年提升分红率,去年分红率更是首次突破30%,延续分红的持续性、稳定性,持续向市场传递价值信号,吸引更多中长期稳定资金配置,推动形成"经营管理-分红回报-资金配置-估值修复-价值凸显"的正向循环。

近年来,兴业银行锚定价值银行目标, 持续提升五大能力,做好金融"五篇大文章",风险边际改善、息差降幅收窄,经营总 体平稳向好,较高的投资价值吸引了主要股 东以及更多中长期稳定资金配置,市场用 "真金白银"投下认可票。

2022 年以来,福建省财政厅、福建省投资开发集团等主要股东累计增持兴业银行超9.5 亿股。今年5月,福建省财政厅将其持有的"兴业转债"全额转股,继续增持3.88 亿股;大家人寿在一季度增持5.41亿股的基础上,9月及10月继续增持超7400万股。

长期来看,我国经济将保持稳中向好态势,银行基本面将保持稳健韧性,具有业绩稳、分红高、估值低、波动小的特征,在中国资产价值重估和估值修复中具有较强的确定性。

截至10月30日,兴业银行静态股息率5.29%,处于上市银行前1/3,PB市净率0.53,处于上市银行后1/3,估值修复空间显著。

(米亚)

ADBC 中国农业发展银行 南平市分行









中國銀行南平分行

BANK OF CHINA NANPING BRANCH





