

让青春在乡村扎根

——南平金融新政助圆返乡青年创业梦

□本报记者 许斌 通讯员 叶汉建

随着乡村振兴战略纵深推进,返乡青年已然成为激活乡村发展动能、推动产业振兴的主力军。然而,创业启动资金短缺、风险分担机制缺失等问题,仍是横亘在返乡青年面前的现实难题。为破解青年创业痛点,人民银行南平市分行主动作为、精准施策,联合多部门打出“政策先行、多方联动、产品赋能”的金融组合拳,以金融活水精准滴灌返乡青年创业沃土,为青年从“想回来”到“创成业”架起坚实桥梁。

今年以来,全辖金融机构对青年返乡创业的相关特色金融产品已投放3822笔,金额达6.17亿元,源源不断的金融活水,有效解决了返乡青年创业的融资难题,为创业项目稳步发展保驾护航,助力青年创业之路走得更加稳健、更远。

政策先行,构筑创业“引力场”,让青年“想回来、敢创业”

激发青年返乡创业热情,筑牢政策基石是关键。人民银行南平市分行立足返乡青年创业的实际需求,会同市委组织部、市农业农村局、市财政局等部门,联合出台《南平“返乡青年创业贷”金融产品实施方案》(以下简称《方案》),为返乡青年创业提供强有力的政策托举。

《方案》构建起“乡村(街道)推荐、金融服务专员对接、政府性融资担保机构担保、财政资金贴息”的闭环工作机制,打通金融扶持政策直达返乡创业群

体的“最后一公里”,确保政策红利精准落地。

在完善的政策体系加持下,即使是无抵押、无担保、无经营流水的返乡创业青年,也能获得金融支持:个人最高可获30万元授信,企业最高可获100万元授信,且贷款利率不高于3%。实实在在的政策福利,打消了青年返乡创业的后顾之忧,让青年想回来、敢创业。

多方联动,共画协同“同心圆”,为青年“搭平台、聚合力”

返乡青年创业扶持,绝非单一部门“单打独斗”所能完成,唯有多方协同、凝聚合力,方能实现政策效应最大化。人民银行南平市分行以联动合作为抓手,联合各相关部门画好创业服务“同心圆”,为返乡青年搭建起全方位、全流程的创业服务平台。

该行协调多部门一同打破部门壁垒深化协同,通过实施《方案》中的乡村街道推荐机制,精准摸排返乡青年创业需求,推动服务模式从“企业找政策”向“政策找企业”转变,使创业扶持更具针对性。

其次,该行深化“团银合作”搭建专属平台,与团市委携手打造“财金护航、青创启航”特色服务品牌,为返乡青年搭建政银企沟通交流的桥梁。近日,人民银行南平市分行与延平区团委共同举办返乡青年创业政银企畅谈交流活动,现场邮储银行、泉州银行、南平农商银行分别与返乡青年签订首笔返乡青年创业贷授信协议,总金额达155万元,以实际行动为

青年创业注入金融动力,让多方联动的聚合效应充分释放。

产品赋能,打造融资“金钥匙”,助青年“解难题、促发展”

返乡青年创业普遍呈现“有技术、有想法、有热情”但“缺抵押、缺担保、缺记录”的“三有三无”特点。针对这一核心痛点,人民银行南平市分行指导辖内金融机构以产品创新为突破口,为返乡青年量身定制破解融资难题的“金钥匙”。紧扣青年创业需求,创新推广“青创贷”“青E贷”“诚青贷”“新创贷”“梦想贷”“成长伴侣信用贷”等一系列特色金融产品,突出“免担保、额度高、利率优”的核心优势,精准匹配返乡青年的融资需求。

近日,在人民银行南平市分行指导下,武夷山农商银行成功落地辖内首笔“青创贷”。该笔贷款面向返乡创业新农人博士“青春”,金额30万元,期限2年,利率3%且享受全额贴息优惠,用于农产品经营与加工。这一举措切实降低了青年创业融资成本,有效打通人才返乡创业的“最后一公里”,成为金融产品精准赋能的生动实践。

下一阶段,人民银行南平市分行将持续以政策为基,以联动为桥,以产品为钥,不断健全多方协同机制,推动优惠政策直达更多青年创业主体,让更多创新思路、创业项目在乡村落地生根、开花结果,以青春之智、青春之力绘就乡村全面振兴的崭新篇章。

厦门银行南平分行 主题党日活动走进社区

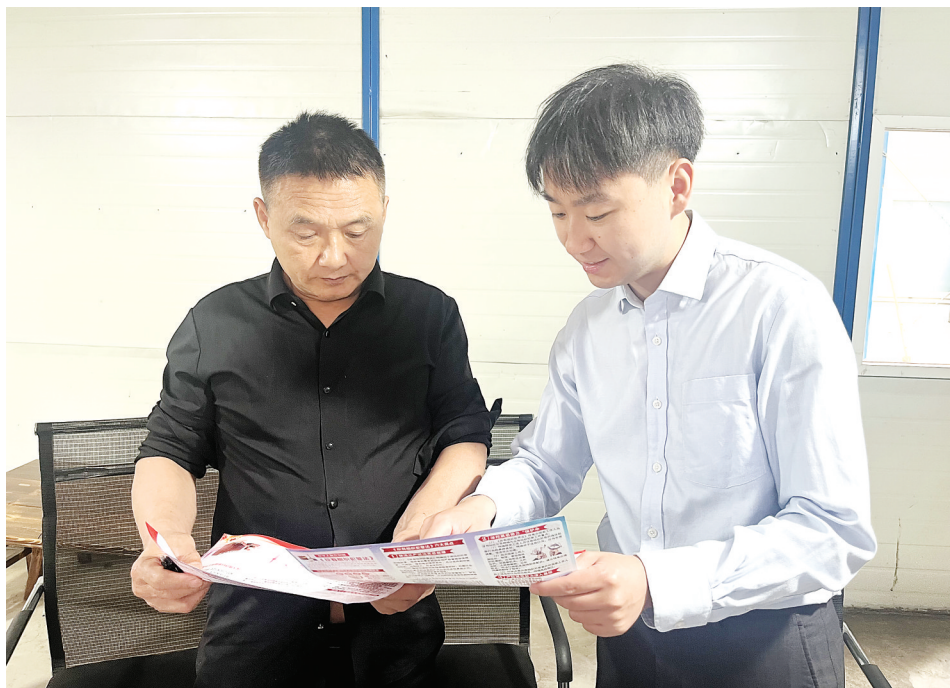
本报讯(记者 许斌 通讯员 温柳婷 韩丹)9日,厦门银行南平分行携手我环保协会会员志愿者走进建阳区云谷社区,开展“嗨小厦”主题党日共建活动。

作为党建共建的重要实践,该行下属各党支部积极响应,组织党员志愿者在云谷社区商业街广场开展捡拾垃圾行动。党员志愿者们手持夹钳、垃圾袋,认真清理主干道、绿化带及卫生死角,不放过一处盲区,以实际行动践行“我为群众办实事”的初心使命。

捡拾垃圾活动结束后,该行志愿者们现场组织了垃圾分类专题宣讲。他们利用宣传展板与实物道具,详细讲解分类标准、投放要求及常见误区,帮助居民掌握正确的分类方法,养成良好习惯。

与此同时,厦门银行南平分行工作人员向市民热情介绍银行专属IP“嗨小厦”,通过发放主题文创礼品、设置合影打卡区等方式,让憨态可掬的“嗨小厦”走进社区,拉近与居民的距离,传递厦门银行“贴心、温暖、有趣”的服务理念。

下一步,厦门银行南平分行将持续深化与社区、社会组织的党建共建合作,创新活动载体,推动绿色金融与社区治理同频共振,为建设美丽南平贡献更多金融力量。



12日,农行政和支行主动对接浙江首丰建设集团政和分公司,组建“消保宣教先锋队”,将“进企业”落到实处,实现金融教育从“网点等候”到“场景直达”的转变。(周振强 摄)

工行光泽支行 暖心服务帮助听障客户

本报讯(饶永晴)近日,一位听障客户神情焦急地走进工行光泽支行网点,该行大堂客户经理第一时间上前了解情况,并及时取出“爱心沟通本”,通过书写文字耐心询问其需求。

经过沟通,工作人员了解到客户急需办理一张借记卡,用于工资入账和日常支付。随即,工作人员启动特殊客户服务流程,引导客户至柜台,全程“一对一”陪同协助。从填单、核验身份到设置密码,每一步工作人员都用简洁的文字写在纸上,配合手势反复确认,确保客户清楚理解。在需要朗读告知书的环节,将内容逐句写出,再请客户仔细阅读后签字确认。慢慢地,客户眼里的焦虑逐渐消散,化成了满满的安心与信任。

当工作人员将银行卡和业务回单递到客户手中时,他在本子上认真写下:“谢谢你们,辛苦了。”

随后,工作人员引导客户到自助设备上演示余额查询和存款功能,并用文字介绍手机银行的基础操作方法,方便其后续“足不出户”办理业务。

工行浦城支行 为特殊客户开通“绿色通道”

本报讯(彭杰锋)“没想到办理业务这么顺利,这么贴心,太感谢你们了。”近日,在工行浦城支行营业大厅,一位坐着轮椅的刘先生办理完业务后,对网点工作人员细致周到的服务连声道谢。

据悉,工行浦城支行始终将无障碍服务放在重要位置。网点入口处设置了无障碍坡道,方便轮椅进出;厅堂内通道宽敞,无障碍卫生间标识清晰、设施齐全。对于视障客户,该行工作人员主动提供放大镜、老花镜辅助阅读,耐心口述单据内容,全程协助填写和签字确认;对于听障客户,网点常备纸笔用于沟通,并积极引导使用手机文字交流功能,确保信息传达准确无误;遇到行动不便客户,工作人员全流程陪同,细心协助办理业务。

在服务客户的过程中,工作人员使用礼貌用语,耐心倾听需求,操作时放慢语速、清晰讲解,时刻关注客户情绪和状态。“在这里办业务,没有距离感,只有安心和舒适。”一位常来的客户说。

深耕“土特产” 链起“振兴路”

农行南平分行助力地方品牌“建瓯锥栗”发展

□本报记者 许斌 通讯员 刘木香 马子悦 文/摄

从深山密林走向千家万户,从地方特产蜕变为全国闻名的地标产品,一颗颗小小的锥栗,正悄然书写着“出圈”的故事。而这背后的强大支撑,是农行南平分行深耕乡土、以金融活水精准滴灌,助力地方特色品牌拔节生长的生动实践。

在建瓯市水源地,这里得天独厚的气候条件适合锥栗的生长。而在建瓯市水源九和食品有限公司(以下简称“九和食品”)用数十年如一日匠心加工下,这道山野风味凝练成一口软糯的美食,也让“建瓯锥栗”这块金字招牌愈发闪亮。

走进九和食品的加工车间,机器轰鸣,工



农行建瓯支行客户经理走访九和食品,对接企业金融需求。

人穿梭。从剥壳、选果到蒸煮、包装,每一道工序都藏着对品质的执着。正因为无添加、口感软糯、品质稳定,九和食品逐渐成为建瓯地理标志产品“建瓯锥栗”的代表性品牌之一。如今,产品也从最初的散装原栗,发展为即食锥栗、脱壳栗仁、糖炒栗子等系列,实现了从粗加工到精加工的跃升,也让这一地方品牌的辨识度与附加值不断提升。

九和食品的成长并非一蹴而就。公司负责人回忆:“创业初期,资金周转压力特别大。2019年,最艰难的时候,是农行建瓯支行为我们办理了90万元的农户贷款,才让我们一步步走到今天。”从最初的帮农户“种上锥栗”,到现在帮农户“种好锥栗”,农行南平分行的金融活水不仅壮大了一家企业,更精准滴灌了一个地方品牌的成长根系。

如今,在农行的金融助力下,九和食品不仅自身实现了跨越发展,还发挥了龙头企业的辐射带动作用,直接带动水源地300余户家庭实现家门口就业。其注册的“品桃源”锥栗商标家喻户晓,一颗颗带刺的“金果果”逐步走出闽北,走向全国,“建瓯锥栗”这一地方品牌在更广阔的市场上下扎了根。

近年来,农行南平分行深耕本土、服务“三农”,聚焦武夷岩茶、建瓯锥栗、浦城水稻等22种农业特色产业,不断加大金融支持力度,以金融之力助力地方特色农业品牌做大做强,奋力谱写乡村振兴的精彩篇章。

臻享卓越 超然商务
农行超然商务信用卡

超然商务卡
超然商务卡是面向政府、预算单位、国有企业事业单位、民企、外企在职员工发行的专属产品。
适用范围 2026年有效期内免年费,免除挂失手续费、补卡工本费、快递费等费用。
特色权益 消费达标送“嗨小厦”超然商务卡持卡人,2026年在建瓯市消费满2万元送5万元12万元20万元,即有机会分别领取1张200元嗨小厦卡/1张200元嗨小厦卡/1张800元嗨小厦卡。数量有限,先到先得。
境外提现 “0”货币转账费,境外消费汇率优惠,享境外线下消费返现3%等多项权益。
保障权益 赠送90小时紧急救援服务。
*办理请咨询当地农行网点
*产品及活动详情请查看农行官网

中国农业银行 信用卡
AGRICULTURAL BANK OF CHINA Credit Card

建易贷
要消费 找建行

额度高 最高60万元
期限长 最长7年
利率优 年化利率3.0%起
办理快 快速审批
灵活还 随借随还

1. 50万元以内可自主支付;
2. 随借随还,随借随还,随借随还;
3. 客户可根据自身需求选择还款方式,还款方式以合同约定为准;
4. 贷款不收取任何附加费用,严禁贷款中介和电话诈骗;
5. 贷款资金仅能用于消费,不得用于购房、投资、偿还其他贷款及法律法规禁止的其他用途。

中国建设银行
客户服务热线: 95533
网址: www.ccb.cn

惠民货
—惠享美好生活—

贷款期限 7年
年化利率 最低3.0%起
贷款额度 最高100万

八闽山水秀 惠享好风光

个人消费贷财政贴息政策
2026年1月1日(含)至2026年12月31日(含)
累计最高3000元贴息 每名借款人每年在我行可享
1.00% 年贴息比例
*贴息金额不超过贷款总额的50%
*贴息资金由财政承担,具体贴息政策以当地财政部门公告为准。

1. 惠民货贷款额度最高100万元,期限最长7年,年化利率最低3.0%起,具体政策以当地分行公告为准。
2. 惠民货贷款额度最高100万元,期限最长7年,年化利率最低3.0%起,具体政策以当地分行公告为准。
3. 惠民货贷款额度最高100万元,期限最长7年,年化利率最低3.0%起,具体政策以当地分行公告为准。
4. 惠民货贷款额度最高100万元,期限最长7年,年化利率最低3.0%起,具体政策以当地分行公告为准。
5. 惠民货贷款额度最高100万元,期限最长7年,年化利率最低3.0%起,具体政策以当地分行公告为准。

交通銀行
BANK OF COMMUNICATIONS

厦门銀行
Xiamen Bank
南平分行

廈門國際銀行
XIAMEN INTERNATIONAL BANK

福建海峡銀行
HAIXIA BANK OF FUJIAN
南平分行

泉州銀行
BANK OF QUANZHOU

PICC
中国人民保險

中国人寿
CHINA LIFE
南平分公司
寿险·财产险·企业年金

中国平安 PING AN
专业·价值
专业 让生活更简单