

学习运用“千万工程”经验 推进乡村全面振兴

改革创新 激发活力

随着城镇化进程加快,乡村发展面临着谁来种地、资源怎么盘活、钱从哪里来、人才如何引聚等现实问题。

南平把深化农村综合改革作为关键一招,创新提出农村新型经营主体概念,出台《关于大力发展农村新型经营主体的若干措施》及5份配套政策文件,打出“1+5”的政策组合拳,同时搭建全市统一的资源流转交易平台,让零散资源聚起来、经营主体强起来,带动农民群众富起来。

发挥市、县两级国企作用,通过搭建“1+10+N”市场化、专业化运营体系,构建覆盖市、县、乡、村四级的交易服务网络;探索建立农村土地经营权流转和农村设施确权发证制度,统一核发《农村资源产权登记证》,让经营主体投资农业、深耕农村吃下“定心丸”;创新推出“乡村资源流转贷”“整村振兴贷”“龙头企业贷”“返乡青年创业贷”等专属金融信贷产品;以“回家乡来、助乡村兴”行动为抓手,推出八项暖心创业扶持举措,配套“拎包入住”保障,呼唤在外游子归乡……

自“千万工程”实施以来,南平持续聚力自我革新,破除机制体制障碍,在改革创新上奋勇争先,在改革实践中凝聚力量,不断激发释放高质量发展的潜力与动能。

返乡“新农人”逐梦“兴农路”

□本报记者 卢国华 通讯员 林秀桂

追梦何必去远方,家乡就是好地方。大学毕业后,应承滔没有选择去大城市发展,而是收拾好行囊回家,回到了梦开始的地方,成为一名“新农人”。应承滔出生在延平区南山镇坑桥村一户普通农家,幼时的成长经历和父亲的言传身教,让他从小就有了扎根农村的志向。

“其实,只要我们用心发现,就会知道乡村也有很多适合青年人成长的平台。”应承滔说,因为目标明确,他在龙岩学院读书时选择了农学专业,主攻动物医学方向。“大学期间,除了到规模化养殖场实习,我还利用假期返乡参与自家农场的养殖实践。”

2023年6月,走出校门的应承滔回到家乡,与父亲一起经营康农家庭农场。随后,他的女友辞去福州番薯乐园自然教育研学导师的工作,也来到农场。“农场曾经尝试转型,虽有雏形,但还不够多元化。”应承滔坦言,在当地党委政府和相关部门的指导支持下,他整合原农场资源并引入新型经营主体,通过“农旅体验+文旅服务+研学教育”模式,推动休闲农业、观光农业与现代农业融合发展。

走进康农家庭农场,处处透着田园生活的惬意与生机:观景台可远眺茫荡山与石佛山,果园可体验采摘乐趣,泳池可享受夏日清凉,餐厅可品尝地道农家美食,民宿可感受乡村夜晚的静谧与舒适。

“这些年,政府对返乡创业年轻人的支持力度很大,在家门口就能把事业做起来。”应承滔说,农场成立之初,就得到了农业农村部门在种养殖方面的技术指导,设立了区级农田田间学校、农民实训基地、农家书屋等。“这也是我们深耕农业领域的信心和底气所在。”

不仅如此,应承滔还拿到了大学生创业贴息贷款、返乡创业补贴,并参加省、市相关培训。“去年,我参加市里的创业大赛,拿到了二等奖,有7万元奖金。真金白银的支持,让我对未来发展更有信心了。”应承滔笑着说。

在自身发展的同时,应承滔还积极带动周边农户共同发展,无偿提供生产技术服务,收购农民生产的农副产品,解决滞销问题等。



传统农耕地成了网红打卡地

□林国良

5日,笔者走进建瓯市芝山街道马汶村西镇蔬菜基地,沿路栽满了花木绿植,增设田园稻草人、景观风车、许愿树等特色网红打卡点,配套有户外露营基地、滨河休闲步道,串联起了秀丽的山水田园风光,昔日普通的城郊村落,如今成为游客争相打卡的网红村。

“以往我们都是自产自销,现在到村里体验采摘乐趣的游客越来越多,不仅省了人工,农产品售价还卖得好,实打实拓宽了增收渠道。”村民老陈笑着说。

马汶村拥有2000多亩蔬菜种植地,茄子和辣椒远近闻名,但种植户习惯“单打独斗”,一直无法形成产业规模。2024年6月,芝山街道成立了建瓯市芝北振兴乡村发展有限公司,整合本地生态与农业资源,凭借西镇蔬菜基地西依建溪河、东倚天湖山,坐拥山水相依、禀赋独特的优质生态基底,打造“茄王辣妹”特色IP,建成融合共享农场、滨河步道、网红打卡点、特色村咖的农文旅综合体。

每到节假日,综合体的客流络绎不绝,借

助“旅游+农业”模式,马汶村“茄王辣妹”品牌价值进一步提升。

该村常态化举办果蔬丰收采摘主题活动,设置乡野乐跑、音乐会、民俗展演等环节,吸引研学团队、企业团建、省内外游客纷至沓来。主题活动累计接待游客超7万人次,单日最高客流6500余人次,马汶村从单一蔬菜种植基地,转型为城郊网红打卡地、雅致田园体验地。

综合体的建设运营,为本地群众搭建起家门口就业、就地增收的稳定平台。芝山街道党工委副书记、办事处主任童联告诉笔者,芝北振兴乡村发展有限公司作为农村新型经营主体,进一步明晰了产权权属,为土地流转、项目融资、资产盘活奠定了基础,促进了农文旅综合体辐射效能的持续释放,形成了“科技带动增收、品牌带动增值、资源带动共富、产业带动就业”的良性发展格局。截至今年6月,芝北公司助力村集体经济增收6万元,吸纳75位村民就业,带动村民整体增收123万元。

邵武卫闽组建振兴公司联农发展——

从“单打独斗”到“抱团发展”

□王晓云 陈孟杰

七月盛夏,走进邵武市卫闽镇,连片的特色果蔬大棚绿意盎然,村民们在种植基地、物流分拣点忙碌着,脸上满是增收的笑意。

此前,卫闽镇不少村落面临产业零散、农户单打独斗的困境,农户各自种植的特色农产品销路窄、卖不上好价,闲置的农房和生态资源找不到变现路径,村集体经济长期“单薄”。为破解这一难题,该镇组建专业化乡村振兴发展公司,整合各村的土地、生态、文化资源,打通技术、资金、市场的衔接堵点,构建起“统一规划、统一运营、利益共享”的发展体系,走出了一条产业兴、村民富、乡村美的共富之路。

“以前闲置的老院子荒着没用,现在租给振兴公司发展庭院黄花草,我每年能拿租金,还能在基地务工,两份收入稳稳当当。”邵武市卫闽镇村民冯长春说。不少村民表示,振兴公司盘活了村里沉睡资源发展经济,让他们不用外出务工,在家门口就能稳定增收。

卫闽镇以“党建体检”为精准抓手,深度盘活闲置厂房、庭院、古树林等资源,落地水果民宿、天幕露营、黄花草庭院经济等新业态;创新推出的“振兴公司+龙头企业+村集体+农户”模式,为乡村发展注入强劲动能。

2025年,卫闽镇福腾振兴乡村有限公司实现营业收入95.5万元,累计带动村集体、村民增收270万元。

与此同时,通过延链、补链、扩链、强链壮大当地特色产业,乡村振兴公司推动“土特产”升级为“大产业”,实现发展共赢。

卫闽镇主产沙田柚,年产量超过30万公斤,但沙田柚的人工分拣是个难题,一年挑出的好果不过4000多公斤,大多以一般果售卖,卖不出好价钱。2024年,卫闽镇乡村振兴公司利用政策资金310万元,购买水果分选机和冻干机,与镇内规上果蔬种植加工企业华至公司合作,通过机器分拣,挑选优质好果。

“这套分拣设备能快速检测出柚子的重量、糖度、果径等指标,确保每一批次的柚子品质均匀。”华至公司负责人蔡开明介绍,为凸显卫闽沙田柚的品质优势,镇乡村振兴公司特别为树龄超过30年的老树柚果打造了专属“身份标识”,不仅贴上印有“卫闽老树精品”字样的标签,还标注了唯一编号,保证沙田柚品质。

从过去“单打独斗”到如今“抱团发展”,乡村振兴公司发挥纽带作用,让越来越多的村民在产业发展中找到了稳定增收的路径。

近年来,南平市聚焦农业农村现代化,加快构建现代化农业产业体系,以科技赋能农业生产迭代升级,推进乡村振兴。图为在建阳区麻沙镇长坪村百亩油菜示范片,农户抢抓晴好天气,加强油菜田管,操作植保无人机进行飞防作业,助力油菜增产增收。(温良英 陈琦辉 摄)

◇近年来,我市始终坚持筑牢粮食安全根基,深入实施藏粮于地、藏粮于技战略,大力推进高标准农田建设,粮食种植面积持续稳定在281万亩以上,种植面积与产量连续多年位居全省首位。图为浦城县临江镇水东村高标准农田。(徐裕 摄)

近日,在政和县星溪乡念山村,村民倪淑珍拿起刚到不久久的《农村资产资源经营权证书》告诉记者,这本绿色的小本子就像一把“金钥匙”,开启了她家老宅院“变废为宝”的新旅程。

“过去想贷款,银行总说我家的老房子不值钱,根本贷不到款。现在好了,有了这个证,闲置了20年的杂物间都能获得15万元贷款!”倪淑珍兴奋不已。她巧妙利用这笔贷款,将破旧的杂物间改造成颇具特色的“有间米铺”。如今,这家米铺宾客盈门,生意红火,日均营业额超过3000元。

像倪淑珍这样的成功案例在政和县屡见不鲜。

为积极响应乡村振兴战略号召,政和农信联社通过金融创新,以“乡村资源流转贷”为突破口,采用“经营权质押+”模式,引入“政府+银行+企业+农担+农户”五级联保机制,为农村经营主体开辟融资新通道,成功破解乡村资源流转难、评估难、融资难等长期困扰农村发展的“顽疾”,让农村沉睡资产“活”起来,为乡村振兴注入强劲金融活水。

2025年初,在“乡村资源流转贷”发放的热潮中,政和农信联社敏锐洞察到资源流转过程中确权登记的关键作用,主动向有关部门建言献策,力促将农村土地、房屋、林地等资产资源纳入确权登记范畴。这一建议迅速得到积极回应,全省首批《农村资产资源经营权证书》应运而生。此次确权范围广泛,涵盖8大类农村资产,为全县1.55万亩土地、8.61万平方米建筑办理了“身份证”,让这些沉睡的资产有了清晰的“身份标识”。

如今在政和,每本经营权证书平均撬动8.2万元投资,带动1.7个就业岗位。

“银行怕风险,农民怕麻烦”,这一长期存在的矛盾,严重制约着农村金融的健康发展。政和农信联社迎难而上,大胆创新,打出一套“风险共担”的组合拳,为破解这一难题提供了行之有效的方案。去年,政和农信联社与县农业信贷融资担保有限公司签订战略合作协议,按照2:8的比例分担风险,为乡村资源流转的经营主体提供增信支持。采用“经营产权质押+担保”的创新模式,既有效降低银行贷款风险,又让农户能够轻松贷到款。

截至目前,政和农信联社已发放“乡村资源流转贷”6999.3万元,真正实现了“银农双赢”的良好局面。



顺昌在全国首创“森林生态银行”,将分散、零碎的林业资源整合,由国有林场对其进行统一专业化运营。在此基础上,顺昌创新了以“一村一平台”“一户一股权”“一年一分红”“一县一数库”为内容的“森林生态银行·四个一”林业股份合作经营模式,并根据林农意愿和林地生长、管护等实际情况,推出赎买、有林地股份合作、无林地股份合作三种模式,促进林海生金,林农增收。图为市民参观顺昌县森林生态银行。(资料图片)